

報道関係各位

2020年9月2日
株式会社 SynaBiz

国内最大級 BtoB 卸モール「NETSEA」 仕入れ価格の最大 2%を還元するサービスメニュー 「NETSEA プライム」をリリース！

株式会社 SynaBiz（本社：東京都品川区、代表取締役：武永修一、株式会社オークファン 100%子会社。以下「SynaBiz」）は、SynaBiz が運営する国内最大級の BtoB 卸モール「NETSEA」（読み方：ネッシー）において、商品の仕入れを行うバイヤー様へ向けた新たなサービスメニュー、「NETSEA プライム」を 2020 年 9 月 1 日にリリースしたことをお知らせ致します。

オークファングループは、流通を最適化する企業として大企業様から個人の皆様まで、流通を支援する事業を行っております。その中でも SynaBiz が運営する NETSEA は、商品流通に携わる企業の皆様へ取引機会の創出に寄与しております。

SynaBiz は、バイヤー様の仕入れにおいて最も重要な指標の 1 つである「仕入れ価格」の支援に焦点をおいたサービスメニューである「NETSEA プライム」をリリースすることにより、B to B 卸モール NETSEA の更なる活性化を目指しております。

今後も NETSEA は、サプライヤー様及びバイヤー様に最適な取引機会の創出を目的に活動して参ります。

「NETSEA プライム」について

今回リリースした「NETSEA プライム」は、バイヤー会員が月額 980 円（税抜）を支払い加入することで、既存の会員機能に加えて仕入れ価格に関わる 3 種の特典を受けられるサービスメニューとなっております。



全商品・全決済
実質MAX2%
OFF!

月額980円の
NETSEAプライムで
仕入れをもっとお得に！

詳しく見る >

仕入れの「加速」をイメージした「NETSEA プライム」のメインビジュアル

NETSEA のバイヤー会員の特徴の一つとして、入会費・月会費無料ですべての機能を利用することができます。「NETSEA プライム」のサービス開始後もこれら既存の機能は引き続き無料にて利用することができます。「NETSEA プライム」はバイヤー様がよりお得に仕入れができるようにするためのサービスメニューであり、いつでも加入・停止が可能です。

後述する 3 種の特典はすべて、バイヤー様の仕入れにおいて最も重要な「仕入れ価格」に対してよい影響を及ぼすものとなっており、それらの特典によって得られる割引等が、「NETSEA プライム」の月会費を上回ることを目指して設計されています。

「NETSEA プライム」のサービスについてはこちらからご確認ください。

<https://www.netsea.jp/prime>

「NETSEA プライム」の 3 種の特典について

POINT 01 毎月の出荷確定額から最大2%を還元



決済方法に関わらず、商品を仕入れると出荷確定額に応じてクーポンで還元されます。還元率は直近3ヶ月の出荷確定額の合計で決定します。

POINT 02 加入後3ヶ月間のクーポン配布



加入後の3ヶ月間は、すべてのサプライヤーに対して使える1,200円分のクーポンが毎月配布されます。月額以上のクーポン配布で確実に得ができるプランです。

POINT 03 ゲリラセールなどの情報を事前に共有



毎月のゲリラセール・1の市などのセール情報を、事前に知ることができます。バイヤー様の、より計画的な仕入れを手助けする機能です。

「NETSEA プライム」に加入することで得られる特典の最大の特徴となるサービスとして、商品を仕入れた際の決済額に応じて、その金額の最大 2%が還元される「NETSEA プライムクーポン」です。この特典により、バイヤーは実質的にその還元率の分だけ商品を安く購入することができるようになっており、毎月一定額以上の仕入れを行うバイヤーであれば、サービスメニューの月額費を上回る還元を受けられます。

2 つ目の特典「スタートダッシュクーポン」は、「NETSEA プライム」加入後の 3 ヶ月間、毎月 1200 円分のクーポンを受け取ることができます。これにより、月額費を超える還元額に満たない場合でも確実に月額費を超える値引きを受けることができ、気軽に「NETSEA プライム」をお試しいただくことができます。

3 つ目の特典「ゲリラセールなどの情報の事前共有」は NETSEA 上にて日替わりで行われるゲリラセールや 1 の市などといったセールの情報を、毎月の月末に知ることができる特典となります。普段より商品を安く仕入れることができるセール日を事前に知ることにより、より計画的に商品を仕入れることができるようになります。

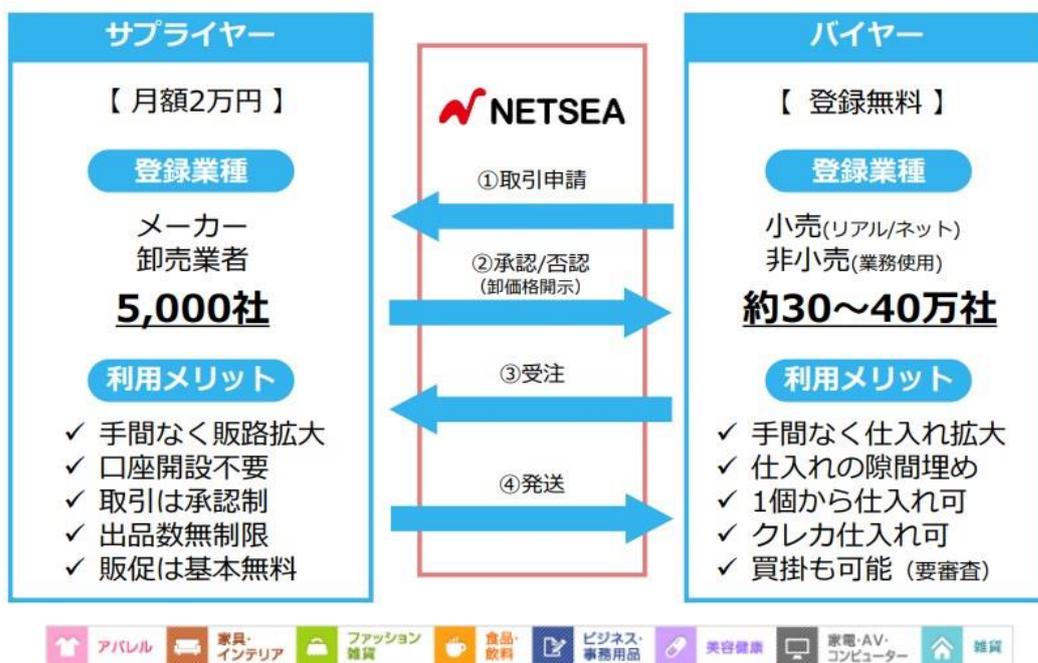
これらの特典の他にも、「NETSEA プライム」加入者限定のクーポンの配布など、バイヤーの仕入れ活動を直接的に支援するサービスを提供することで、B to B 卸モール NETSEA 上でのさらなる取引数増加を目指してまいります。

NETSEA（ネッシー）について

「NETSEA」は「ネットで仕入れ」の略称で、大手企業様から中小企業様まで、あらゆる法人様向けにサービスを提供している BtoB 卸モールです。年間流通額約 70 億円、登録バイヤー数 38 万社と国内でも最大規模の BtoB サイトです。市場規模で 22 兆円となる在庫問題に悩む、各企業様の課題解決を目指すオークファングループの中でも「NETSEA」では、世界中のサプライヤー様、バイヤー様に最適な取引機会を創ることを中心に取り組んでいます。

- ◆取扱商品カテゴリ：アパレル、家具・インテリア、雑貨、スポーツ用品、工具、ゲーム、玩具等
- ◆バイヤー属性：小売店、ネットストア、個人事業主、輸出事業者など

【NETSEA サービス概要図】



オークファングループについて

オークファングループ（株式会社オークファン及びその子会社）は、創業来培った売買データと AI 技術により商品の時価を可視化し、企業在庫の価格と販路を最適化する予測モデルを構築しており、中小企業・副業/個人事業主を中心とした小売・流通業向けのトータル EC 支援ソリューションを展開しております。

詳細・お問い合わせ先は、事業情報をご覧ください。（<https://aucfan.co.jp/business/media/>）

オークファン概要

会社名： 株式会社オークファン

代表者： 代表取締役 武永 修一

創 業： 2007年6月

資本金： 8億6,115万円（2019年9月末現在）

従業員： 149名（2019年9月末現在 ※連結）

所在地： 〒141-0021 東京都品川区上大崎2-13-30 oak meguro3階

コーポレートサイト <https://aucfan.co.jp/>

SynaBiz概要

会社名： 株式会社SynaBiz

代表者： 代表取締役 武永 修一

創 業： 2015年7月

資本金： 2,500万円 ※株式会社オークファン(東証マザーズ上場)100%出資

所在地： 〒141-0021 東京都品川区上大崎2-13-30 oak meguro3階

コーポレートサイト <http://synabiz.co.jp/>

本プレスリリースに関するお問い合わせ

【株式会社オークファン 広報担当：山本】

TEL：03-6809-0951 FAX：03-6416-3657 Mail：pr@aucfan.com